

Objetivo

Identificar e analisar aspectos econômicos, financeiros e gerenciais da produção e transferência do conhecimento técnico-científico e de sua relação com o processo produtivo e o desenvolvimento econômico de uma perspectiva da empresa, usando evidências empíricas e estudos de caso nacionais e internacionais.

Programa

Unidade I - Conhecimento Técnico-Científico, Inovação, Empresa e Mercado Internacional de Tecnologia

1.1 - Conhecimento, inovação, empresa, competitividade e desenvolvimento econômico: novos padrões de competição e o papel da inovação; definições, evolução e perspectivas na teoria da inovação; papel da empresa na inovação.

1.2 - A formação do sistema americano de manufaturas, a internacionalização da produção e os fluxos de tecnologia; a globalização recente, as mudanças no padrão manufatureiro e as mudanças na organização do mercado internacional de tecnologia e seus fluxos.

Unidade II - Gestão de Sistemas de Inovação e Organização do Mercado Internacional de Tecnologia

2.1 - Relação entre o sistema produtivo e a produção do conhecimento técnico-científico: interação entre a universidade e a empresa; interação entre empresas; transferência do conhecimento e da tecnologia; *clusters* como espaços de construção de vocações, vinculações e difusão tecnológicas.

2.2 - Formas de apropriação do conhecimento e o regime de propriedade intelectual: implicações do regime pós TRIPS sobre as regulamentações nacionais de propriedade intelectual; formas de extensão da duração do monopólio de patentes através de cláusulas restritivas nas regulamentações nacionais sobre produtos e nos tratados bilaterais de comércio; flexibilidades possíveis para estabelecimento de novas formas de políticas de inovação e transferência de tecnologia.

2.3 - O balanço de pagamentos e a balança de serviços tecnológicos (patentes, Marcas, Licenças, etc.); a assimetria tecnológica e a globalização; inserção internacional através da conta de capitais e conta comercial (balança comercial); os países em desenvolvimento, a inserção tecnológica e as multinacionais; implicações econômicas do mercado intrafirmas.

2.4 - Evidências empíricas: aprendizado tecnológico; diferenças entre grandes e pequenas empresas; estudos de caso de transferência de tecnologia; *cluster* de confecção de Nova Friburgo, desenvolvimento socioeconômico da região centro norte fluminense e a atuação da incubadora.

2.5 - O papel do estado e das políticas públicas, (poder de compra, formação de recursos humanos); a heterogeneidade tecnológica setorial e empresarial; os padrões internacionais de políticas de inovação: o caso americano. Políticas Públicas de apoio à inovação: diferenças entre tipos de empresas e formas de apoio; políticas comparadas de apoio à inovação.

Unidade III – Gestão da Inovação na Empresa

3.1 - O processo de tomada de decisão de investimentos em inovação: características das atividades de P&D e de capacitação tecnológica empresarial; indicadores de inovação na empresa; custo da inovação para a empresa; análise da contribuição de P&D e da tecnologia para o sucesso da empresa; a problemática da pequena e média empresa.

3.2 - Estratégia tecnológica e posicionamento da empresa: liderança e inovação; posicionamento estratégico e estratégia tecnológica; taxonomias de estratégias tecnológicas.

3.3 - Formas de organização da inovação na empresa: centralização/descentralização; execução/contratação; taxonomia de gerações de formas de organização na empresa.

3.4 - Estudos de caso: gerência de P&D nas empresas.

Unidade IV – O Financiamento da Empresa e da Inovação

4.1 - A relação entre o sistema financeiro e o sistema produtivo; as características de uma economia monetária; risco e incerteza; sistema bancário e mercado de capitais; financiamento e participação nas empresas inovadoras; governança, empresas nacionais e multinacionais.

4.2 - Formas de financiamento da empresa: a estrutura de capital da firma; a valorização dos ativos e o crescimento do passivo; o valor dos ativos intangíveis; a relação entre controle e propriedade do capital; fontes de financiamento (*finance e funding*).

4.3 – Formas de financiamento da inovação: relação entre propriedade da inovação e financiamento; formas de financiamento: fiscal, fundo perdido, capital de risco, *joint-venture*.

4.4 – Estudos de caso: financiamento da inovação.

Bibliografia

Bibliografia Obrigatória

a) Professoras: Julia Paranhos e Lia Hasenclever

Bell, M.; Pavitt, K. (1993). Technological Accumulation and Industrial Growth: contrasts between developed and developing countries. *Industrial and Corporate Change*, vol.2, n.2, Oxford University Press, pp.157-210.

Cooke, P. (2001) Regional Innovation Systems, clusters, and the knowledge economy. *Industrial and Corporate Change*, v. 10, n. 4.

Coriat, B.; Weinstein, O. (2009) Intellectual Property Right Regimes, Firms, and the Commodification of Knowledge. *Comparative Research in Law and Political Economy*, v.5 n.3.

De Negri, João A.; Salerno, Mario S. (Orgs) (2005). *Inovações, Padrões Tecnológicos e Desempenho das Firms Industriais Brasileiras*. Brasília: IPEA.

Freeman, C. (1979) The Determinants of Innovation. Market Demand, Technology, and the Response to Social Problems. *Futures*, June.

IBGE. *Pesquisa Industrial de Inovação Tecnológica*. Rio de Janeiro: IBGE, 2002, 2005, 2007 e 2010, 2013.

Kupfer, D. , Hasenclever, L. (2013) *Economia Industrial. Fundamentos Teóricos e Práticas no Brasil*. Rio de Janeiro: Editora Campus, cap. 8 e 24.

Hasenclever, L.; Cassiolato, J.E. (1998). Capacidad Tecnológica Empresarial Brasileña y Transferencia de Tecnología. *Revista de Economía y Empresa*, n.34, vol. 12.

Hasenclever, L.; Lopes, R.; Chaves, G.; Reis, R. O Instituto de Patentes Pipeline e o Acesso a Medicamentos: aspectos econômicos e jurídicos deletérios à economia da saúde. *Revista de Direito Sanitário*, v. 11, n. 2 p. 164-188, Jul./Out. 2010.

Hasenclever, L.; Paranhos, J. L'industrie pharmaceutic au Brésil et en India. Capacité technologique et développement industriel. In: Alain PIVETEAU, Eric ROUGIER et Dalila NICET-CHENAF. (Org.). *Émergences capitalistes aux Suds*. Paris: Karthala, 2013, v. 1, p. 88-106.

La Rovere, R.; Hasenclever, L.; Paranhos, J. An Introduction to Small and Medium-sized Enterprises (SMEs) in Brazil. In: Hernández, N.; Ramirez, J. (Ed.) *Small and Medium-sized Enterprises (SMEs) - A comparison of European and Latin American Cases*.1 ed. Nova Delhi, India : Bloomsbury Publishing India Pvt. Ltd., 2014, p. 16-41.

Meyer-Stamer, J. (1995). New Departures for Technology Policy in Brazil, *Science and Public Policy*, vol.22, n.5, pp.295-304.

OCDE. (1990) *Proposed Standard Method of Compiling and Interpreting Technology Balance of Payments Data*. Paris: OCDE.

Orsi, F.; Coriat, B. (2006) The New Role and Status of Intellectual Property Rights in Contemporary Capitalism. *Competition & Change*, V. 10, N. 2, June, pp. 162-179(18).

Orsi, Fabienne, Hasenclever, Lia, Fialho, Beatriz et al. (2003). Intellectual Property Rights, Anti-AIDS Policy and Generic Drugs: lessons from the brazilien public health program. In:

- Moatti, Jean-Paul, coriat, Benjamin, Souteyrand, Yves, *et al.* (Eds). *Economics of Aids and Access to HIV/AIDS Care in Developing Countries: issues and challenges*. Paris: ANRS, Collection Sciences Sociales et Sida, pp. 109-136.
- Schilling, M. (2006) *Strategic Management of Technological Innovation*. Segunda Edição. New York: McGraw-Hill, caps. 1 a 5, 8, 9 e 10.
- Velho, L (2010). Ideias fundadoras. Apresentação ao artigo de Freeman (1979). *Revista Brasileira de Inovação*, 9 (2), p. 215-230, julho/dezembro.

Referências Gerais

- Erber, S. F. (2009) *Inovação Tecnológica na Indústria Brasileira no Passado Recente: uma resenha da literatura econômica*. Mimeo IE/UFRJ.
- OCDE (1997). *Oslo Manual* (Second Edition). Paris: OCDE.
- OECD (2002). *Frascati Manual* (Sixth Edition). Paris: OECD.

b) Prof. Luiz Martins de Melo

- Andersen, B. *If 'Intellectual Property Rights' is the Answer, What is the Question? Revisiting the Patent Controversies*. Econ. Innov. New Techn., 2004, Vol. 13(5), July, pp. 417-442
- Chesnais, François. & Sauviat, Catherine. "O financiamento da inovação no regime global de acumulação dominado pelo capital financeiro". In: *Conhecimento, Sistemas de Inovação e Desenvolvimento* (H.M. Lastres, J. E. Cassiolato e A. Arroio, editores), Editora UFRJ/Contraponto, Rio de Janeiro, 2005.
- Corder, S. e Filho, S. S., "Aspectos Conceituais do Financiamento da Inovação", *Revista Brasileira de Inovação* Rio de Janeiro, v.5, n.1, p.33-76, janeiro-julho de 2006.
- Dosi, G. Finance, Innovation and Industrial Change. *Journal of Economic Behavior and Organization*, 13, (199), 299-319, North-Holland.
- Freeman, C. The 'National System of Innovation' in historical perspective. *Journal of Economics*, 1995, Vol.19, pp.5-24.
- Lazonick, W. *Marketization, Globalization, Financialization: The Fragility of the US Economy in an Era of Global Change*. March 2010, mimeo.
- Mazzucato, M. *O Estado Empreendedor - Desmascarando o mito do setor público vs. setor privado*. São Paulo: Companhia das Letras, 2014.
- Medeiros, C. A. O Desenvolvimento tecnológico Americano no pós-guerra como um empreendimento Militar. In: Fiori, J.L. (org.) *O poder Americano*. Editora Vozes-Petropolis-RJ: 2004.
- Melo, L. M. Financiamento à Inovação no Brasil: análise da aplicação dos recursos do Fundo Nacional de Desenvolvimento Científico e Tecnológico (FNDCT) e da Financiadora de Estudos e Projetos (FINEP) de 1967 a 2006. *Revista Brasileira de Inovação*, Vol. 8 nº1, p. 95, 132, janeiro/ junho de 2009.
- Melo, Luiz Martins "Sistema Nacional de Inovação (SNI): Uma Proposta de Abordagem Teórica". *Texto para Discussão IEI/UFRJ*, n. 357. 1996 Abril.
- Minsky, Hyman P. The Financial Instability Hypothesis *Working Paper No. 74*
- O' Sullivan, "Finance and Innovation", in: Fagerberg, J., Mowery, D. C., and Nelson, R. C. (org.) *The Oxford Handbook of Innovation*, Oxford:Oxford University Press, 2005.
- Morris, C. R. *Os Magnatas*. Porto Alegre: L&PM, 2007. Cap. 2, 5, e 10.
- Rosenberg, N. Sobre as Expectativas Tecnológicas *Por Dentro da Caixa Preta*. Campinas: Ed. da Unicamp, 2006. Cap. 5.
- Teece, D. J. "Profiting from technological innovation; implications for integration, collaboration, licensing, and public policy", *Research and Policy*, 1986, Vol. 15, 285-305.
- Teixeira, A. Estados Unidos: A "curta marcha" para a Hegemonia. In: Fiori, J.L. (org.) *Estados e Moedas no Desenvolvimento das Nações*. Editora Vozes- Petrópolis-RJ:1999.

Referências Gerais

- Chang, Ha-Joong. *Chutando a Escada: a estratégia do desenvolvimento em perspectiva histórica*. São Paulo: Editora UNESP, 2004.

Chandler, A. D. *Scale and Scope: The Dynamics of Industrial Capitalism*. Harvard University Press: Cambridge, Massachusetts, 1990.

Freeman, C. & Soete, L.. *The Economics of Industrial Innovation*. London: Pinter, Terceira Edição, 1997.

Mazzucato, M. *O Estado Empreendedor - Desmascarando o mito do setor público vs. setor privado*. São Paulo: Companhia das Letras, 2014.